

Unser Auftraggeber ist ein international sehr erfolgreiches Unternehmen mit breitem Sortiment, umfassenden Dienstleistungen und führender Marktposition. Durch langjährige, partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Kunden und Lieferanten sowie marktorientierten Distributionslösungen wird sich das Unternehmen erfolgreich behaupten und im Bereich der **Industriechemikalien** weiteres Wachstum generieren. Für die Betreuung und Weiterentwicklung der Kunden in der Schweiz suchen wir eine kompetente, leistungsorientierte Persönlichkeit als

## Kundenberater/in Chemikalien

- ▼ Sie übernehmen ein interessantes Kundensegment und sind der Ansprechpartner für Industriechemikalien. Durch vielseitige persönliche Kontakte erkennen Sie Marktchancen frühzeitig und treiben Projekte voran, welche Geschäftsbeziehungen festigen und erweitern. Ihre Verkaufsaktivitäten planen Sie selbständig und systematisch, sodass Sie vereinbarte Ziele erreichen und neue Kunden gewinnen. Bei allen fachlichen Themen sowie bei der reibungslosen Abwicklung von Offerten und Aufträgen werden Sie von qualifizierten Produktmanagern und Spezialisten im Innendienst unterstützt.

Sie entwickeln sich zum ergebnisorientierten Sparringspartner der Industrie und erweitern den Marktanteil kontinuierlich. Den grossen Handlungsspielraum und das attraktive Home Office-Paket mit Geschäftswagen schätzen Sie besonders.

- ▼ Für diese anspruchsvolle Aufgabe verfügen Sie über eine chemisch-technische Grundausbildung und eine kaufmännische Weiterbildung. Beruflich haben Sie sich bereits mit Industriechemikalien auseinandergesetzt und möchten Verantwortung im Verkauf übernehmen. Sie haben eine hohe Reisebereitschaft und verhandeln in Deutsch, Französisch und Englisch. Die modernen Kommunikationsmittel und Weiterbildungsmöglichkeiten eines führenden Konzerns nutzen Sie gerne.

Als engagierter Teamplayer mit unternehmerischem Denken und Handeln werden Sie sich erfolgreich etablieren und den Geschäftsbereich sowie Ihre eigene Karriere im Unternehmen weiterentwickeln.

Gerne informieren wir Sie persönlich über diese spannende Aufgabe und die attraktiven Rahmenbedingungen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail und sichern Ihnen absolute Diskretion zu.



Targetmind GmbH, Beat Wagner  
Henric Petri-Strasse 6, 4051 Basel  
M +41 78 665 05 36, Z +41 61 227 92 19  
beat.wagner@targetmind.ch  
www.targetmind.ch